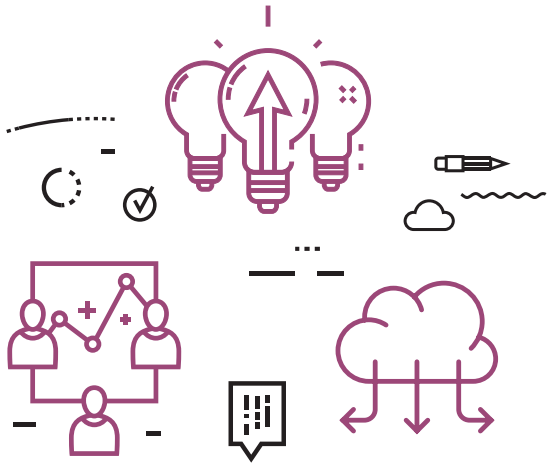
CATALOGUE DES ACTIONS COLLECTIVES 2019

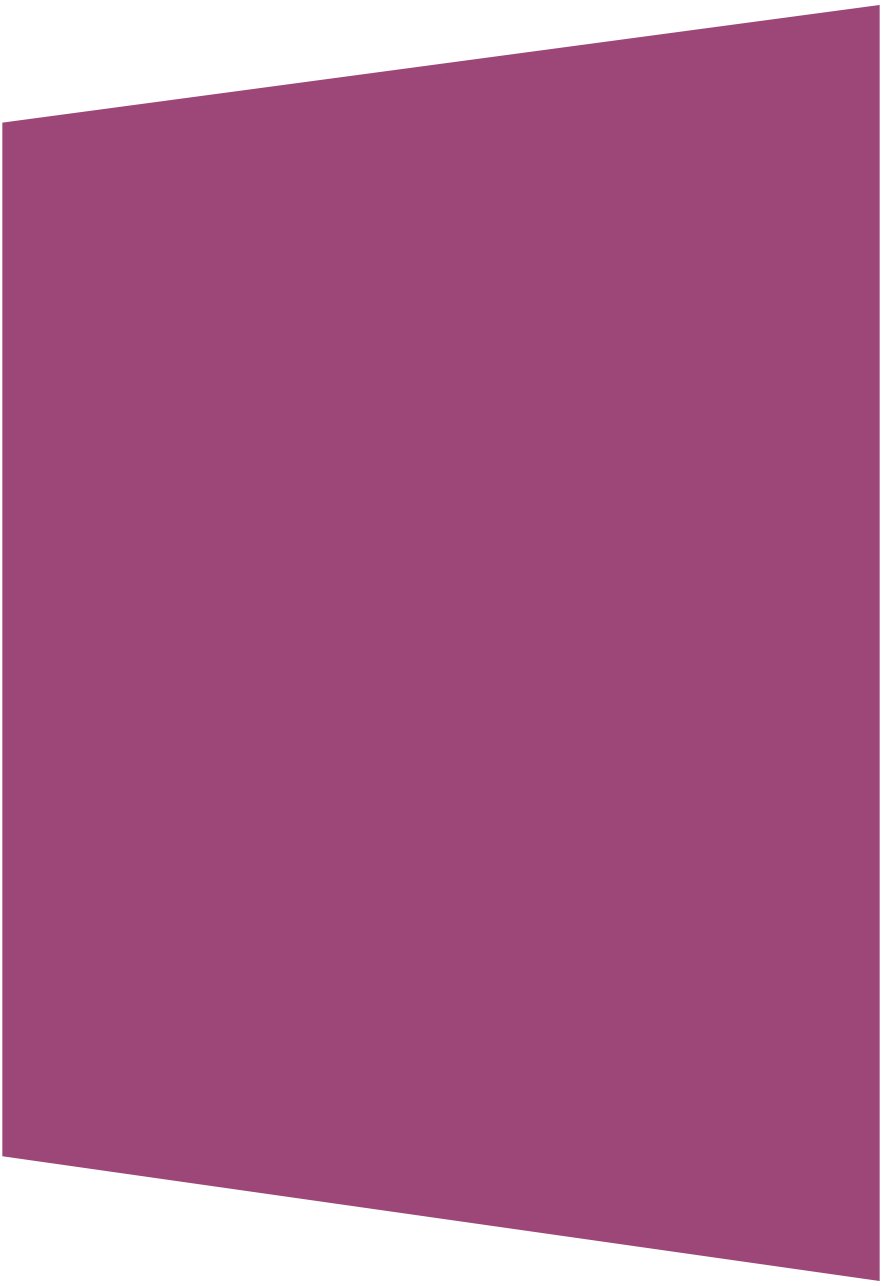


Formations, ateliers, séances d'information, salons, missions économiques, workshops, networking...

PLUS DE 50 ACTIONS POUR VOUS AIDER À BOOSTER VOTRE PROFIL ENTREPRENEURIAL

bep
BUREAU ÉCONOMIQUE DE LA PROVINCE DE NAMUR
Des Hommes, des Idées, un Futur

TABLE DES MATIÈRES



1. POUR LES ENTREPRISES EN CROISSANCE

Focus client **9**

Atelier « Comment établir et développer ma stratégie commerciale ? 10
Atelier « Les aspects financiers dans les marchés publics » 11
Atelier Marché public « DUME et offre électronique – décryptage 13
B2Experts 14
Salon « Emploi & Moi » 15
Salon « Soins & Santé » 16
Salon « SETT » (School Education Transformation & Technology) 17

Focus entrepreneur **19**

Atelier « Ma comptabilité... un outil pour piloter mon entreprise » 20
Atelier « Comment gérer au mieux mon temps et mon stress ? » 21
Masterclass 2.0 22

Focus intelligence stratégique **25**

Atelier « Influence : comment assurer sa présence sur le web » 27
Business Game « Comment optimiser ma participation lors de Foires et Salons » 28
Atelier « Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD ou GDPR) : un an après, où en est-on ? » 29
Atelier « Comment mettre en place sa propre veille stratégique ? » 30

Focus innovation **31**

Cycle « Prêt à faire décoller votre entreprise en misant sur l'innovation ? » 32
Ateliers « Creativ' Tools » 34
Atelier en Innovation Managériale – Appuyez sur les bons leviers pour motiver vos employés ! 36
Conférences inspirantes 37

Focus international **39**

B2B Kikk Festival 40
Salon « Viva Technologies Paris » 41
Mission économique au Québec 42
Mission technologique au Texas 43
Ateliers en partenariat international : pitcher et présenter son projet à des partenaires ou des investisseurs (en anglais) 44
Atelier en partenariat international : outils et supports pour développer son innovation à l'international et se positioner sur l'échiquier mondial des entreprises innovantes 45

Focus marchés limitrophes et candidats exportateurs **47**

Programme à destination des entreprises candidates à l'export, orienté logistique internationale 48

Tour de France- Grand Départ de Bruxelles 50
Business Game « Comment optimiser ma participation lors de Foires et Salons » 51

Focus numérique 53

Atelier « Made Different ou le passage à l'entreprise 4.0 » 54

Focus éco-matériaux et circuits courts 55

La journée du bâtiment public durable – 2e édition – BATIC2 56
Atelier « 10 astuces pour réussir en circuits courts agroalimentaires » 57

Focus économie circulaire 59

Groupes de travail sur la gestion des déchets sur votre parc d'activité économique 60
Atelier « à la découverte de l'économie circulaire » 61
Trophée des innovations transfrontalières RE C² 62

2. POUR LES ENTREPRENEURS QUI VEULENT SE LANCER

« FoodLab » Sessions 65
Evénement BEP-UCM – « SPOCK ou SPOC* ?» 66
NEC (Namur Entrepreneurship Center) 67
Passer de l'idée au projet 68
Passer du projet à la création de votre entreprise 69
Linkube : ateliers pour étudiants-entrepreneurs 70

3. RÉSEAUTER, C'EST UNE OPPORTUNITÉ DE FAIRE DES AFFAIRES

Inauguration du TRAKK 79
Réseautage via SHAPR 80
Clubs 81
Interclubs 83
Silver Day 84

Networking spécial étudiants entrepreneurs 85

Vin Chaud, Bières Fraiches 86
Team building 87
Clôture Linkube année 2018-2019 88

Renseignements et inscriptions

POUR LES ENTREPRISES EN CROISSANCE

Le BEP propose aux entreprises existantes en croissance et qui disposent d'un potentiel de développement international, un ensemble d'activités sous forme d'ateliers thématiques et de groupes de travail sectoriels.

Les activités proposées sont conçues de manière à apporter une aide directe et concrète aux entrepreneurs avec des objectifs réalistes :

- Solutionner un problème individuel en utilisant l'intelligence collective
- Apprendre avec des experts sur des thématiques innovantes ou classiques, proches des réalités d'un entrepreneur
- Travailler collectivement sur des cas pratiques et partager ses expériences
- Agir et faire évoluer son entreprise durablement
- Obtenir des conseils personnalisés tout en bénéficiant de l'intelligence collective

FOCUS CLIENTS

ATELIER « COMMENT ÉTABLIR ET DÉVELOPPER MA STRATÉGIE COMMERCIALE ? »

QUOI ?

Atelier sur la prospection pour affiner la stratégie de commercialisation des entreprises namuroises en abordant le thème de l'approche client et de l'entretien de vente.

POURQUOI ?

Aider les entreprises à mieux cerner qui est leur client, la manière de l'aborder efficacement et le retenir.

QUAND ?

Vendredi 08/02/2019 (une demi-journée)
Vendredi 15/02/2019 (journée complète)

LIEU

Namur - BEP

COÛT

180 € – max. 8 personnes

ATELIER « LES ASPECTS FINANCIERS DANS LES MARCHÉS PUBLICS »

QUOI ?

D'un point de vue financier, la mise en œuvre des marchés publics regorge de particularités. Pour ce faire, cet atelier abordera de nombreuses thématiques telles que : la capacité financière, le mode de détermination des prix, le cautionnement, la révision des prix, les prix anormaux, la justification des prix, les négociations, les modifications en cours d'exécution, les délais de paiement, etc.

Vous apprendrez également à maitriser et à anticiper ces spécificités.

POURQUOI ?

Afin que les aspects financiers ne soient plus un frein, cet atelier spécifique vous permettra d'intégrer les concepts indispensables et de vous engager, envers le secteur public, en minimisant les risques et incertitudes.

QUAND ?

Mercredi 24/04/2019

LIEU

Fernelmont - Coworking

COÛT

60 €

« PETIT PLUS »

Des permanences sont organisées une fois par mois au BEP afin de répondre aux questions des entreprises namuroises en matière de marchés publics : comment répondre à un appel d'offre, comment identifier les appels, etc. Il s'agit de rendez-vous en tête à tête d'une heure trente avec une juriste experte en marchés publics (avec le soutien d'Hainaut Développement).

Les dates prévues pour le 1er semestre 2019 sont :

- Mardi 19/02/2019
- Mardi 19/03/2019
- Mardi 30/04/2019
- Mardi 21/05/2019

Au 2e semestre 2019 : https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

PARTENARIAT

Hainaut Développement

ATELIER MARCHÉ PUBLIC « DUME ET OFFRE ÉLECTRONIQUE – DÉCRYPTAGE »

QUOI ?

L'objet de cet atelier portera sur le DUME (Document Unique de Marché Européen) - déclaration sur l'honneur d'un opérateur économique, au sujet de son statut financier, de ses capacités et son aptitude pour participer à une procédure de marché public - et vous informera sur les causes d'exclusion et de sélection qualitative. Vous apprendrez à remplir un DUME et à déterminer les documents à joindre à votre offre.
Le deuxième volet de cet atelier portera sur les offres électroniques. Vous apprendrez à vous inscrire et à déposer une offre électronique.

POURQUOI ?

Aider les entreprises à se familiariser avec la nouvelle réglementation sur les marchés publics, avec le DUME et avec les offres électroniques.

QUAND ?

Mardi 22/01/2019 (16h-18h)

LIEU ?

Namur - BEP

COÛT

30 €

ORATEUR

Marie Dupont - BEP

B2EXPERTS

Focus
clients

QUOI ?

Deux fois par mois, le TRAKK vous ouvre ses portes et son carnet d'experts (propriété intellectuelle, fiscalité, communication, innovation, etc.). Autant de compétences mises gratuitement à votre disposition pour vous aider à faire progresser votre projet ou votre entreprise.

POURQUOI ?

Obtenir un premier conseil ou des éléments de réponse à une question ponctuelle.

QUAND ?

Dès octobre 2019 – le calendrier des thématiques et experts sera disponible sur le site du TRAKK.

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

SALON « EMPLOI & MOI »

Focus
clients

QUOI ?

Le salon « Emploi & Moi » met en présence des chefs d'entreprise ou des indépendants locaux qui sont à la recherche de personnel et/ou de stagiaires. Il s'adresse également aux demandeurs d'emploi locaux ou aux personnes souhaitant réorienter leur vie professionnelle.

POURQUOI ?

- Faciliter la mise en contact entre les collaborateurs et employeurs potentiels, en un seul endroit afin d'avoir la possibilité d'effectuer un maximum de rencontres.
- Profiter d'interviews qui permettent d'établir un premier contact et une première sélection.
- Avoir l'opportunité de recruter du personnel de l'entité de Sart-Saint-Laurent ou des environs immédiats facilitant ainsi le circuit court à l'emploi.

QUAND ?

Jeudi 21/03/2019

LIEU

Sart-Saint-Laurent - Centre Sportif

COÛT

Gratuit sur inscription préalable

SALON « SOINS & SANTÉ »

Focus
clients

Événement B2B de référence en Belgique, le salon « Soins & Santé » est la plateforme de rencontre incontournable pour tous les professionnels des secteurs (para)médical et de l'aide aux personnes. Les secteurs visés sont les maisons de repos, les hôpitaux, les PMR (Personnes à Mobilité Réduite), les soins à domicile et les communautés.

QUOI ?

Accompagnement des entreprises afin d'optimiser leur participation au salon en 3 phases :

- Avant le salon : atelier « Comment optimiser ma participation lors de Foires et Salons ».
- Pendant : stand collectif avec un espace de démonstration, conférences, Silver Com, networking.
- Après : suivi des contacts, analyse des statistiques avec les entreprises, feedback de l'image de l'entreprise sur le salon en vue d'une amélioration.

POURQUOI ?

- Présenter votre offre en matière de « Silver Economie » aux secteurs des soins et de la santé (produits existants orientés « Silver Economie » ou produits en phase test).
- Participer aux conférences et s'inspirer des contenus afin d'orienter au mieux la stratégie de développement de votre entreprise.
- Rencontrer d'autres entreprises du secteur « Silver Economie » spécialisées dans le domaine ou qui envisagent de s'y développer.

QUAND ?

- Salon : du jeudi 07/02/2019 au vendredi 08/02/2019.
- Accompagnement après le salon : dates à fixer individuellement avec les entreprises.

LIEU

Namur - Namur Expo

COÛT

https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

SALON « SETT » (SCHOOL EDUCATION TRANSFORMATION & TECHNOLOGY)

L'école a un rôle de premier ordre à jouer dans le développement des compétences nouvelles induites par la transition numérique.

La première édition du salon « SETT » à Namur a pour ambition d'aider au développement de compétences numériques face aux nouvelles technologies, via ses exposants et son vaste programme de conférences et d'ateliers thématiques animés par des spécialistes et acteurs du terrain.

Les visiteurs attendus sont issus des milieux de l'enseignement, de l'éducation, des centres PMS, des associations et des fédérations.

Les exposants sont issus des secteurs de l'édition de contenu, du hardware, du software. Ce sont des revendeurs, des spécialistes en security & risk management, des webdesigners, etc.

QUOI ?

Accompagnement des entreprises afin d'optimiser leur participation en 3 phases :

- Avant le salon : atelier préparatoire au salon (marketing, organisation interne, logistique, mise en avant des produits/services, attrait des clients/prospects).
- Pendant : B2Experts (rencontre d'experts, spécialistes et consultants sur base des besoins et attentes des entreprises).
- Après : suivi des contacts, analyse des statistiques avec les entreprises, feedback de l'image de l'entreprise sur le salon en vue d'une amélioration.

POURQUOI ?

- Présenter votre offre digitale à destination des publics de l'enseignement, de l'éducation, des associations et fédérations
- Tester votre offre numérique
- Faire évoluer votre produit de formation classique vers une offre digitale

QUAND ?

- Atelier avant le salon : « Business Game « Comment optimiser ma participation lors de Foires et Salons » : jeudi 07/02/2019
- Salon : du jeudi 25/04/2019 au vendredi 26/04/2019
- Accompagnement après le salon : dates à fixer individuellement avec les entreprises

LIEU

Namur - Namur Expo

COÛT

https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives/

FOCUS ENTREPRENEUR

ATELIER « MA COMPTABILITÉ… UN OUTIL POUR PILOTER MON ENTREPRISE »

QUOI ?

Cet atelier porte sur les bases du bilan et du compte de résultats.

POURQUOI ?

Aider les entreprises du namurois à avoir une meilleure compréhension du volet financier et des informations fournies par leur comptable, afin d'avoir un meilleur contrôle sur leur développement et ainsi pouvoir progresser sereinement.

QUAND ?

- Jeudi 10/10/2019
- Atelier d'une demi-journée organisable à la demande dès 8 participants

LIEU

Mariembourg - Coworking E420

COÛT

60 €

ORATEUR

Dominique Dethy - BEP

ATELIER « COMMENT GÉRER AU MIEUX MON TEMPS ET MON STRESS ? »

QUOI ?

Lors de cet atelier pratique, vous apprendrez à définir le travail prioritaire et urgent, à structurer votre travail et à mieux répartir vos tâches afin de respecter les impératifs à atteindre dans les délais imposés (un jour, une semaine…). Vous apprendrez également à apprivoiser le stress généré par les périodes très remplies et en faire un allié efficace grâce à différents tuyaux et méthodes.

POURQUOI ?

Atelier destiné aux chefs d'entreprise soucieux d'améliorer leur propre méthode de travail ainsi que le fonctionnement de leurs collaborateurs.

QUAND ?

Jeudi 21/11/2019

LIEU

Co'Din - Coworking à Sorinnes

COÛT

60 €

MASTERCLASS 2.0

Le BEP se lance dans le « Blended Learning » en créant des masterclass 2.0 liant distanciel et présentiel. Le programme porte sur un thème précis mixant présentiel et distanciel sur une durée de 6 mois avec un groupe d'apprenants fixe et un accompagnement individuel par des coaches spécialisés.

PILOTEZ VOTRE ENTREPRISE PAR LES CHIFFRES

QUOI ?

1. Réalisez un quick scan en ligne : répondez à une série de questions portant sur les chiffres clés de votre entreprise à la loupe, ainsi qu'à dix questions qui font mal afin d'établir un premier état des lieux de votre entreprise et faire un bilan de vos connaissances.
2. Assistez à un rendez-vous en présentiel avec un coach du BEP : établissez avec lui un diagnostic 360° et affinez les enjeux de votre entreprise, fixez-vous des objectifs et déterminez les outils de pilotage à mettre en œuvre.
3. Accédez tout au long du programme à une plate-forme en ligne vous permettant de visionner des vidéos telles que « Parler le langage de son banquier », « 7 mots savants qui n'auront bientôt plus de secret pour vous (EBITDA, cash flow, marge brute, etc....) », mais également des témoignages d'entreprise.
4. Apprenez en ligne de manière fun à compléter des tableaux de bord financiers avec vos chiffres. Des soucis ? Le coach d'entreprises du BEP se tient à votre disposition

MASTERCLASS 2.0

5. Analysez, en présentiel avec le coach, les tableaux de bord complétés et identifiez comment les personnaliser.
6. Apprenez en ligne à construire vos propres outils de pilotage
7. Pilotez votre entreprise grâce à vos chiffres

POURQUOI ?

- Passer à un niveau supérieur dans votre business
- Vous former grâce à des exercices pratiques pour avoir des progrès rapides et visibles
- Échanger des conseils et des apprentissages entre pairs
- Guidance par un animateur externe neutre
- Vous impliquer et respecter le timing

QUAND ?

https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives/

LIEU

Namur - BEP + Plateforme

COÛT

150 € par module suivi (prix de lancement)

FOCUS INTELLIGENCE STRATÉGIQUE

L'Intelligence Stratégique est un état d'esprit qui permet aux entreprises de s'informer pour mieux agir, décider, anticiper. Elle est axée sur les concepts de veille, de protection et d'influence.

INTELLIGENCE STRATÉGIQUE	VEILLE	SÉCURITÉ & PROTECTION DE L'INFORMATION	INFLUENCE & LOBBYING
	1 Vision, stratégie. Positionnement et perception sur le marché	2 Protéger son savoir-faire : brevets, marques et modèles	3 Réseaux
	4 Identification des théma-tiques de veille	5 Sécurité de l'entre-prise	6 e-réputation
	7 Définir les sources d'infor-mation.	8 Protéger ses don-nées informatiques	9 Influence et lobbying

ATELIER « INFLUENCE : COMMENT ASSURER SA PRÉSENCE SUR LE WEB »

Focus
intelligence stratégique

QUOI ?

Cycle de 3 ateliers pratiques :

- Pourquoi et comment être présent sur Internet ? Comment concevoir une stratégie web adaptée à son activité ?
- Comment faire du référencement payant efficace ?
- Comment intégrer les médias sociaux à ses actions de communication ? Comment protéger l'e-réputation de sa PME et la développer ?

POURQUOI ?

- Développer votre visibilité sur le web et les médias sociaux
- Apprendre à gérer les médias sociaux

QUAND ?

1ère séance - Mardi 12/03/2019

LIEU

Gembloux - Créalys®

COÛT

255 € comprenant 3 ateliers collectifs d'une demi-journée, un audit d'une demi-journée offert et l'accompagnement à la mise en place des actions en une journée (soit 3 jours en tout).

ORATEUR

Mercédès Remacle - BEP

BUSINESS GAME « COMMENT OPTIMISER MA PARTICIPATION LORS DE FOIRES ET SALONS »

QUOI ?

Le BEP et l'AWEX vous proposent une mise en situation sous forme de business game ayant pour thème la participation à des Foires et Salons à l'étranger.

Une expérience active au sein d'une entreprise fictive, mais au cœur d'un salon international réel.

POURQUOI ?

Rentabiliser votre retour sur investissement lors de participation en tant qu'exposant ou visiteur à un salon professionnel. Identifier les bonnes questions :

- Est-il pertinent que je participe à tel salon ?
- Mes concurrents et clients y participent-ils ?
- Comment aménager mon stand et renforcer ma visibilité ?
- Comment gérer efficacement cette action pour un maximum de retours ?
- Quelles informations stratégiques collectées pour mon business ?

QUAND ?

1ère séance : jeudi 07/02/2019
Autres séances sur demande (organisable à la demande dès 5 participants)

LIEU

Namur - BEP

COÛT

60 €

ORATEURS

Sophie Schmitz et Mercédès Remacle - BEP
(avec la collaboration de l'AWEX)

ATELIER « RÈGLEMENT GÉNÉRAL SUR LA PROTECTION DES DONNÉES (RGPD OU GDPR) : UN AN APRÈS, OÙ EN EST-ON ? »

QUOI ?

- Êtes-vous vraiment en ordre ?
- Avez-vous mis en place les plans d'actions définis en 2018 ?
- Avez-vous sécurisé vos accès aux données ?
- Vous posez-vous d'autres questions depuis la mise en place du règlement RGPD ?
- Quelles sont les bonnes pratiques en la matière ?
- Est-ce suffisant ?
- Quelle est votre marge de progression ?

POURQUOI ?

L'atelier vise à faire le point sur les démarches déjà réalisées et sur celles qui peuvent encore l'être, en fonction des spécificités de votre entreprise et des données qu'elle traite.

QUAND ?

Mardi 14/05/2019

LIEU

Gembloux - Créalys®

COÛT

60 €

ORATEUR

Mercédès Remacle - BEP

ATELIER « COMMENT METTRE EN PLACE SA PROPRE VEILLE STRATÉGIQUE ? »

QUOI ?

- Quels sont les objectifs de votre entreprise ?
- Quel(s) type(s) de veille mettre en place pour répondre à vos objectifs de croissance ?
- Quel(s) outil(s) de veille utiliser ?
- Comment définir les sources d'informations ?

POURQUOI ?

- Adopter une posture dynamique par rapport à l'évolution socio-économique
- Détecter de nouvelles opportunités
- Être à l'écoute de vos clients
- Se positionner face aux nouvelles tendances

QUAND ?

Mercredi 25/09/2019

LIEU

Namur - BEP

COÛT

175 € comprenant l'atelier collectif d'une demi-journée, un audit d'une journée offert et l'accompagnement à la mise en place d'une veille en individuel pendant un jour (soit deux jours et demi au total)

ORATEUR

Mercédès Remacle - BEP

FOCUS INNOVATION

CYCLE « PRÊT À FAIRE DÉCOLLER VOTRE ENTREPRISE EN MISANT SUR L'INNOVATION ? »

Vous avez des idées dans les cartons ? Vous avez des difficultés pour lancer des nouveaux produits/services sur le marché ? Vous souhaitez booster votre croissance ?

Nous vous proposons une occasion unique de développer votre business en un temps record, tout en maximisant vos chances de réussite.

QUOI ?

- Embarquer pour notre cycle de workshops collectifs. Chaque workshop développe une étape spécifique nécessaire au déploiement d'un nouveau produit/service.
- Identifier les besoins de vos clients, analyser leurs perceptions et utiliser l'empathie pour faire de l'idéation et du développement orientés résultats.
- Construire votre « produit minimum viable » rapidement.
- Définir une stratégie de tests pour collecter le plus de feedbacks possibles et valider votre innovation.
- Bénéficier de l'expertise d'un expert et de conseils personnalisés.
- Découvrir une série d'outils et une méthodologie concrète.
- Se retrousser les manches : en avant pour les travaux pratiques !

POURQUOI ?

- Développer un nouvel angle d'attaque
- Utiliser l'innovation comme une arme concurrentielle redoutable
- Booster votre business et prendre une longueur d'avance sur le marché
- Bénéficier d'un travail en équipe en croisant les regards sur votre projet

QUAND ?

6 ateliers collectifs et de l'accompagnement individuel et personnalisé entre les ateliers. Un appel à projet sera lancé dans le courant du second semestre 2019. N'hésitez pas à marquer votre intérêt dès à présent en nous envoyant un email à l'adresse suivante : deveco@bep.be

LIEU

Namur - BEP et TRAKK

COÛT

720 €

ATELIERS « CREATIV' TOOLS »

QUOI ?

Workshops visant à appréhender et à apprendre à utiliser des techniques et des outils pratico-pratiques destinés à booster la créativité des différents domaines de votre entreprise.

POURQUOI ?

- Comprendre les enjeux et les mécanismes actuels de votre environnement
- Appréhender de nouvelles méthodes pour cerner les attentes de votre marché
- Développer de nouveaux produits et services en adéquation avec les besoins de vos clients
- Maîtriser des méthodes, techniques et outils de créativité dans différentes situations (animation d'une réunion, déverrouillage d'une situation problématique, etc.)
- Maximiser votre succès en intégrant vos (potentiels) clients, vos collaborateurs, vos partenaires et les autres parties prenantes
- Différencier votre offre de services, votre manière de communiquer, faire évoluer votre business model grâce à des outils et techniques de créativité
- Tester et valider certaines incertitudes avant même que celles-ci n'existent réellement pour maximiser les chances de réussite de la mise sur le marché de vos innovations
- Faire face aux enjeux du monde du digital et du comportement du consommateur qui souhaite une réponse instantanée et personnalisée à sa problématique

QUAND ?

Les workshops Creativ'tools peuvent être organisés pour vous et vos collaborateurs au sein de votre entreprise ou pour un nombre restreint d'entreprises. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations. Le format des workshops s'adaptera à la thématique à traiter et à vos attentes.

Toutefois, si vous avez déjà envie de découvrir nos workshops, deux dates sont déjà fixées :

- Jeudi 16/05/2019 : Creativ'tools – « Pensez visuel ! - Découvrez les outils de la facilitation graphique »
- Mardi 26/03/2019 : Creativ'tools – « Comment développer l'intelligence collective dans votre entreprise ? »

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Pour les deux dates fixées : 60 € la demi-journée

ORATEUR

Nathalie Van Goey - BEP

ATELIER EN INNOVATION MANAGÉRIALE – APPUYEZ SUR LES BONS LEVIERS POUR MOTIVER VOS EMPLOYÉS !

QUOI ?

Atelier pratique destiné à révéler les leviers de la motivation au sein de votre entreprise.

POURQUOI ?

Le personnel est l'une des valeurs les plus précieuses au sein de votre entreprise. Aussi, le maintenir motivé permet de garantir son efficacité et une productivité accrue. Au travers de cet atelier, vous apprendrez à identifier les leviers sur lesquels agir afin d'atteindre ces résultats.

QUAND ?

Vendredi 15/03/2019 (journée complète)

LIEU

Namur - BEP

COÛT

120 €

CONFÉRENCES INSPIRANTES

QUOI ?

Contenu à écouter, à assaisonner au gré de son entreprise, à laisser mijoter avec ses collaborateurs pour obtenir une qualité gustative inégalée.

Le contenu est apporté par des entrepreneurs namurois POUR des entrepreneurs namurois, mais pas que...

POURQUOI ?

Faire une pause inspirante dans l'agenda de votre vie d'entrepreneur, pour respirer et inspirer à plein poumon de nouvelles idées, pistes, orientations.

QUAND ?

4x/an

LIEU

À définir

COÛT

30 € par personne

FOCUS INTERNATIONAL

B2B KIKK FESTIVAL

QUOI ?

Le BEP vous propose un agenda de rencontres d'affaires sur mesure à l'international avec un accès privilégié à l'espace « KIKK PRO » afin d'optimiser votre participation et d'élargir votre réseau de contacts en Wallonie et à l'étranger.

Le KIKK s'adresse non seulement aux professionnels du numérique, aux industries culturelles et créatives mais également à toutes les entreprises qui s'intéressent à ces thématiques ou qui souhaitent se développer en intégrant des nouvelles technologies.

POURQUOI ?

- Réseauter et vous internationaliser en mode 4.0 dans une ambiance fun et décalée
- Faire des rencontres business « high level » grâce à un accès privilégié à l'espace « KIKK PRO »
- Faire de la veille technologique et de marché, vous inspirer des tendances futures et des innovations de demain dans le domaine numérique et des industries culturelles et créatives
- Rencontrer des partenaires technologiques et des commerciaux à l'international tout en restant à Namur (présence importante de délégations étrangères de France, Québec, Allemagne, Suisse, USA, Pays-Bas, Maghreb...)
- Détecter et développer des projets collaboratifs à l'international
- Élargir votre communauté d'entrepreneurs innovants dans le digital

QUAND ?

Jeudi 31/10/2019 et vendredi 01/11/2019

LIEU

Namur - Place d'armes

COÛT

Accès privilégié pour les entreprises namuroises à l'espace PRO (valeur 199 € en 2018)

SALON « VIVA TECHNOLOGIES PARIS »

QUOI ?

Le salon européen des technologies vise à favoriser le maillage entre les start-ups et les grandes entreprises. Les grands noms de la tech et de l'économie numérique se retrouvent pour analyser l'impact du digital sur de multiples secteurs d'activité. Une collectivité wallonne y est organisée par les opérateurs régionaux (AWEX, WBI, Digital Wallonia).

Des rencontres d'affaires seront organisées en marge de l'événement pour favoriser les partenariats avec les entreprises françaises.

POURQUOI ?

- Échanger avec d'autres amateurs de technologie et rencontrer des intervenants du secteur, notamment au travers de rencontres d'affaires sur-mesure et planifiées
- Découvrir des produits et innovations en avant-première
- Participer à diverses animations et à la visibilité de la délégation wallonne
- Réseauter à l'international

QUAND ?

Du jeudi 16/05/2019 au samedi 18/05/2019

LIEU

Paris - Porte de Versailles

COÛT

À définir selon frais de voyage, séjour et participation aux activités

MISSION ÉCONOMIQUE AU QUÉBEC

QUOI ?

Mission multisectorielle organisée par l'AWEX en collaboration avec le BEP.

POURQUOI ?

- Découvrir les opportunités et spécificités du marché québécois, porte ouverte sur l'Amérique du Nord et intermédiaire entre la culture anglo-saxonne et francophone
- Prendre des parts sur le marché québécois et profiter de l'ouverture du marché grâce au CETA (accord de libre-échange entre l'Union européenne et le Canada)
- Bénéficier de points de contacts particuliers grâce aux partenariats wallons sur Montréal et aux partenariats namurois à Québec (la Ville de Québec dont le jumelage avec Namur fêtera son 20ème anniversaire, Québec International et Québec Numérique notamment)
- Renforcer les partenariats déjà existants
- Vérifier la faisabilité d'y vendre vos produits/services

QUAND ?

Septembre ou octobre 2019

LIEU

Montréal + extension possible à Québec

COÛT

À définir selon frais de voyage, séjour et activités

MISSION TECHNOLOGIQUE AU TEXAS

QUOI ?

Mission technologique au Texas, organisée par l'AWEX en collaboration avec le BEP.

POURQUOI ?

- Accélérer votre développement à l'international et trouver de nouveaux partenaires technologico-commerciaux, à l'instar d'autres entreprises namuroises ayant déjà franchi le cap
- Accéder de manière personnalisée au marché américain, grâce au soutien de l'AWEX et de ses partenaires présents sur place (notamment Texas A&M, figurant dans le top 5 des universités US)
- Renforcer les partenariats déjà existants
- Bénéficier de mesures de soft landing (incubateurs) sur place
- Vérifier la faisabilité d'y vendre vos produits/services

QUAND ?

Septembre 2019

LIEU

Texas – États-Unis

COÛT

Sur-mesure et à définir selon frais de voyage, séjour et participation aux activités

ATELIERS EN PARTENARIAT INTERNATIONAL : PITCHER ET PRÉSENTER SON PROJET À DES PARTENAIRES OU DES INVESTISSEURS (EN ANGLAIS)

QUOI ?

Atelier spécifique destiné aux (candidats) exportateurs désireux de renforcer leurs compétences et techniques de présentation pour établir des partenariats à l'international. Cet atelier vous enseignera les trucs et astuces pour pitcher votre projet/entreprise et vous présenter en anglais, de manière courte, précise et percutante, à l'écrit comme à l'oral.

POURQUOI ?

- Vous préparer à des rencontres d'affaires avec des partenaires et des investisseurs potentiels, en travaillant votre profil en ligne (écrit) pour le catalogue des participants et votre présentation orale pour les rendez-vous en face-à-face
- Améliorer votre expression orale et écrite en ciblant l'essentiel en vue de séduire et intéresser votre cible
- Affiner vos compétences en anglais tant à l'oral qu'à l'écrit

QUAND ?

Jeudi 13/06/2019

LIEU

Namur

COÛT

60 €

ATELIER EN PARTENARIAT INTERNATIONAL : OUTILS ET SUPPORTS POUR DÉVELOPPER SON INNOVATION À L'INTERNATIONAL ET SE POSITIONNER SUR L'ÉCHIQUIER MONDIAL DES ENTREPRISES INNOVANTES

QUOI ?

Cet atelier pratique est destiné aux chefs d'entreprises, aux business developers et aux innovation managers. Il portera sur les différentes possibilités de financements européens pour développer un nouveau produit ou un nouveau concept. Lors de cet atelier, vous apprendrez à utiliser des outils de veille stratégique pour optimiser vos marchés (ex : cartographique des brevets de Picarré, outils NCP (National Contact Point) et EEN (Entreprise Europe Network), à établir des partenariats stratégiques et à vous positionner face à la concurrence internationale.

L'atelier sera présenté en collaboration avec l'AWEX, EEN, NCP et Picarré.

POURQUOI ?

- Connaître les tendances et/ou l'émergence de nouvelles technologies dans les secteurs-clés afin d'établir une projection de croissance
- Identifier des axes d'innovation d'entreprises et leur évolution dans le temps
- Repérer d'éventuels partenaires industriels qui pourraient poursuivre le développement d'une innovation ou sa commercialisation
- Identifier les meilleurs outils de financement (notamment au niveau européen) permettant d'assurer le développement de vos projets et de vos activités
- Approcher des partenaires et construire votre partenariat technologique et commercial

QUAND ?
Vendredi 13/09/2019 (une demi-journée)

LIEU
Namur

COÛT
Gratuit

PARTENARIAT
AWEX, EEN, NCP et Picarré

FOCUS MARCHÉS LIMITROPHES ET CANDIDATS EXPORTATEURS

PROGRAMME À DESTINATION DES ENTREPRISES CANDIDATES À L'EXPORT, ORIENTÉ LOGISTIQUE INTERNATIONALE

Focus
marchés limitrophes et candidats exportateurs

QUOI ?

Programme d'ateliers pratiques sur la logistique internationale incluant :

- Une séance en collectif d'apprentissage et d'échanges de bonnes pratiques
- Une visite collective de terrain (site logistique à définir)
- Une séance de coaching personnalisée en groupe restreint de participants (inter ou intra-entreprise)

Ce programme est destiné aux chefs d'entreprises, aux cadres export ou aux commerciaux. Il vise à les sensibiliser aux impacts d'une négociation/d'une vente à un client étranger, à l'organisation de l'entreprise et aux formalités à gérer.

Thèmes abordés : formalités d'accompagnement des marchandises, douanes, transport international, techniques du commerce extérieur.

POURQUOI ?

- Mieux comprendre les flux de marchandises pour mieux préparer ses expéditions et garantir une arrivée à bon port et en bon état
- Avoir des clés et critères pour choisir un bon partenaire de transport et comprendre les contrats de transport
- Mieux calculer vos coûts et vos devis à l'export
- Bien négocier et mieux satisfaire votre client situé à l'étranger

QUAND ?

Séances collectives le mardi 12/03/2019 et le mardi 26/03/2019. Date à convenir pour le coaching personnalisé.

LIEU

Namur - Créalys®
Visite de terrain à définir
Coaching en entreprise ou au BEP

COÛT

Séances collectives gratuites
Coaching personnalisé : 60 € par personne (organisable à la demande pour min. 5 participants)

PARTENAIRES

EEN + CCILB + SPF Finances-Administration des douanes et accises + Hainaut Développement + SPI

TOUR DE FRANCE - GRAND DÉPART DE BRUXELLES

Focus
marchés limitrophes et candidats exportateurs

QUOI ?

Profiter de l'hommage rendu à Eddy Merckx en 2020 et de l'attractivité internationale du Tour de France pour organiser des rencontres professionnelles entre sociétés actives dans le domaine des technologies liées aux sports et à l'événementiel en général (food, gestion d'événements, télécom-images, textiles tech, numérique, objets connectés, mécanique des mouvements, capteurs, etc.).

POURQUOI ?

- Décloisonner les différents secteurs d'entreprises liés aux sports et élargir son champ de prospection (alimentation, vêtements, objets connectés qui sont ou pourraient être dédicacés aux sportifs)
- Trouver de nouveaux partenaires pour concevoir ou développer de nouveaux produits
- Trouver de nouveaux débouchés en Flandre, en France, en Allemagne et aux Pays-Bas

QUAND ?

Vendredi 04/07/2019 et samedi 05/07/2019

LIEU

Bruxelles

COÛT

Gratuit

BUSINESS GAME « COMMENT OPTIMISER MA PARTICIPATION LORS DE FOIRES ET SALONS »

Focus
marchés limitrophes et candidats exportateurs

QUOI ?

Le BEP et l'AWEX vous proposent une mise en situation sous forme de business game ayant pour thème la participation à des Foires et Salons à l'étranger.

Une expérience active au sein d'une entreprise fictive, mais au cœur d'un salon international réel.

POURQUOI ?

Rentabiliser votre retour sur investissement lors de participation en tant qu'exposant ou visiteur à un salon professionnel. Identifier les bonnes questions et être capable de prendre les bonnes décisions :

- Est-il pertinent que je participe à tel salon ?
- Mes concurrents et clients y participent-ils ?
- Comment aménager mon stand et renforcer ma visibilité ?
- Quelles seront les implications financières ?
- Comment gérer efficacement cette action pour un maximum de retours ?

QUAND ?

1ère séance : jeudi 07/02/2019

Autres séances sur demande (organisable à la demande dès 5 participants)

LIEU

Namur - BEP

COÛT

60 €

ORATEURS

Sophie Schmitz et Mercédès Remacle - BEP
(avec la collaboration de l'AWEX)

FOCUS NUMÉRIQUE

ATELIER « MADE DIFFERENT OU LE PASSAGE À L'ENTREPRISE 4.0 »

QUOI ?

- Atelier permettant d'aborder les 7 axes de la transformation digitale que peut entreprendre toute entreprise
- Témoignage d'entrepreneurs ayant abordé l'ère numérique avec succès
- Rencontre d'experts en digitalisation, avec la collaboration de Digital Wallonia

POURQUOI ?

- Apprendre les différentes manières de digitaliser votre entreprise
- Rencontrer des entreprises ayant déjà intégré certaines transformations numériques dans leur process de fabrication, de production, de services ou de méthode de gestion
- Échanger avec des experts
- Vous informer sur le coût de la transformation digitale, le temps qu'elle peut prendre et les aides disponibles

QUAND ?

Jeudi 17/10/2019

LIEU

Namur - BEP

COÛT

Gratuit sur inscription préalable

FOCUS ÉCO-MATÉRIAUX ET CIRCUITS COURTS

LA JOURNÉE DU BÂTIMENT PUBLIC DURABLE – 2E ÉDITION BATIC2

QUOI ?
Business meeting entre des mandataires publics et des entreprises

POURQUOI ?
Favoriser l'intégration des éco-matériaux dans les projets de bâtiments publics

QUAND ?
Jeudi 23/05/2019

LIEU
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives/

COÛT
Gratuit

ATELIER « 10 ASTUCES POUR RÉUSSIR EN CIRCUITS COURTS AGROALIMENTAIRES »

QUOI ?

- Atelier combinant théorie et pratique, avec l'élaboration de recommandations en liaison avec les spécificités des participants
- Témoignage d'un entrepreneur ayant réussi en circuits courts, les points positifs, les freins et les difficultés rencontrées

POURQUOI ?

- Éviter les écueils courants propres au lancement d'une activité ou à la gestion d'une activité en circuits courts
- Confronter votre opinion et vos expériences à celles de vos pairs ou d'autres exploitants/producteurs en circuits courts
- Vous inspirer et tirer parti du témoignage écouté

QUAND ?

Jeudi 06/06/2019 (organisable à la demande dès 5 participants)

LIEU

Visite d'entreprises actives en circuits courts
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

COÛT

60 € la demi-journée

ORATEUR

Marc Dehareng - BEP

FOCUS ÉCONOMIE CIRCULAIRE

GROUPES DE TRAVAIL SUR LA GESTION DES DÉCHETS SUR VOTRE PARC D'ACTIVITÉ

Focus
économie circulaire

QUOI ?

Opportunité offerte aux entreprises du parc et de ses alentours d'échanger entre elles sur leurs déchets, les quantités, la réutilisation potentielle par d'autres, de manière à ce que les outputs des unes deviennent les inputs des autres.

POURQUOI ?

- Vos déchets peuvent être une ressource exploitable pour vous ou pour une autre entreprise
- Votre politique de gestion des déchets peut être améliorée sur base de l'expérience d'autres entreprises de la région
- L'échange avec d'autres chefs d'entreprises des environs peut vous permettre de détecter des pistes de solutions en matière de gestion des déchets (diminution des coûts, meilleurs filières d'évacuation...) et ce, en circuits courts

QUAND ?

Un par semestre
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU
Organisable sur demande sur les parcs d'activité économique

COÛT
Gratuit

ORATEUR
Laura Moretti - BEP

ATELIER « À LA DÉCOUVERTE DE L'ÉCONOMIE CIRCULAIRE »

Focus
économie circulaire

QUOI ?

Atelier sur les principes de l'économie circulaire au travers de nombreux exemples concrets et sur les dispositifs d'accompagnement existants en Wallonie. Pour les participants, ce sera également l'occasion d'identifier, avec nos spécialistes, le potentiel pour leur entreprise.

POURQUOI ?

Qu'on le veuille ou non, l'écologie et l'économie sont étroitement liées : les ressources naturelles s'épuisent, les déchets coûtent de plus en plus cher à éliminer, les habitudes de consommation changent… Pour rester compétitives, les entreprises namuroises doivent s'adapter à ces changements.

QUAND ?

Jeudi 26/09/2019
Organisable à la demande dès 5 participants

LIEU

À définir
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives/

COÛT

Gratuit

ORATEUR

Laura Moretti - BEP

TROPHÉE DES INNOVATIONS TRANSFRONTALIÈRES RE C²

QUOI ?

Concours visant à valoriser les candidats innovants et au-delà, à sensibiliser un public élargi (auteurs de projets, secteur public, professionnels de la construction, particuliers...). Ce trophée constitue un encouragement à répondre aux défis de l'avenir de la filière «déchets». Tous les acteurs professionnels de la filière peuvent concourir.

POURQUOI ?

- Valoriser et faire émerger des projets exemplaires en matière de gestion de déchets en entreprises et qui répondent aux objectifs fixés par le projet REC²
- Encourager les acteurs qui ont intégré de bonnes pratiques de gestion des déchets en leur offrant une large campagne de communication et de diffusion

QUAND ?

Second semestre 2019
Dates : https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU

Lieu de remise des trophées à définir

COÛT

Gratuit

POUR LES ENTREPRENEURS QUI VEULENT SE LANCER

Le BEP propose aux porteurs de projets et aux étudiants-entrepreneurs qui ne disposent pas encore de numéro d'entreprise un accompagnement taillé sur mesure pour :

- Challenger votre idée
- Passer de l'idée au projet
- Passer du projet à la création de votre entreprise
- Et des ateliers étudiants-entrepreneurs

« FOODLAB » SESSIONS

QUOI ?

Ce programme d'accélération est dédié aux porteurs de projet de l'agroalimentaire et du culinaire. D'une durée de trois mois, il combine cinq workshops collectifs et un accompagnement individualisé.

POURQUOI ?

Valider le potentiel de votre produit/service et préparer sa mise sur le marché. Outre l'encadrement par des coaches et professionnels du secteur, vous pourrez bénéficier d'infrastructures uniques, telles que le Cooking Lab ou le Fablab. Vous aurez ainsi la possiblité de designer et de prototyper concrètement votre projet.

QUAND ?

Octobre à décembre 2019, 5 vendredis après-midi
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU

Gembloux - Smart Gastronomy Lab (SGL)

COÛT

625 €

ÉVÉNEMENT BEP-UCM « SPOCK OU SPOC* ?»

Boostez votre business avec le BEP et l'UCM.

QUOI ?

Événement « out of the box » ayant pour objectif de mettre en lumière de manière ludique, pragmatique et décalée, les pièges à éviter pour calculer au mieux son prix de revient et son prix de vente.

POURQUOI ?

Aider les entreprises débutantes ou confirmées à mieux apprécier le prix auquel elles peuvent vendre leur bien ou service.

QUAND ?

Mardi 26/02/2019

LIEU

Namur - BEP

COÛT

60 €

*Small Private Open Course

NEC (NAMUR ENTREPRENEURSHIP CENTER)

Le Namur Entrepreneurship Center (NEC) est un programme d'accélération de projet mixant accompagnement collectif et individuel. Il permet en quelques mois de passer d'une idée à la création d'une entreprise, en bénéficiant de l'approche créative, agile et innovante du TRAKK et de l'expertise pointue en matière de création et d'accompagnement d'entreprises du BEP. Thématiques abordées : lean canvas, étude de marché, outils et techniques de créativité, pitch, modélisation financière, etc.

Découvrir le programme et challenger votre idée lors d'un premier RDV.

QUOI ?

- Un premier tour d'horizon du projet
- Des outils et méthodes pour apprendre à se mettre dans la peau de l'utilisateur (public cible) et mieux comprendre son mode de fonctionnement et ses attentes
- Une présentation du programme NEC

POURQUOI ?

- Faire ressortir une proposition de valeur cohérente par rapport à des besoins/désirs/attentes d'une cible client
- Maîtriser les outils et les méthodes de base de développement de projet
- Établir une "feuille de route" pour la suite de l'accompagnement

QUAND ?

Un mercredi matin par mois :

Mercredi 23/01, 27/02, 27/03, 24/04, 22/05

Mercredi 26/06, 11/09, 9/10, 6/11, 4/12

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

PASSER DE L'IDÉE AU PROJET

QUOI ?

- Palette d'outils et de méthodes permettant aux futurs entrepreneurs de construire leur projet et valider les grandes hypothèses de leur modèle d'affaire - avec parmi elles, l'intérêt du marché pour le produit/service développé
- Conçu de manière flexible, le programme s'étend sur 3 à 9 mois selon la rapidité d'avancement du porteur. Il peut être planifié n'importe quand dans l'année
- Thématiques abordées : lean canvas, entretien empathique, profil de l'entrepreneur, outils et techniques de créativité, prototypage (physique et virtuel), pitch, etc.

POURQUOI ?

Valider les principales hypothèses de votre business plan et confirmer l'attraction du marché pour vos produits et/ou services.

QUAND ?

Une demi-journée par mois en suivi du NEC.

Possibilité de compléter le cycle en venant pitcher le projet au Mind & Market Namur en février 2020.

En guise de préparation, un atelier axé sur le pitch et le networking « J'peux pas, j'ai Mind & Market » est proposé en parallèle.

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

150 €

PASSER DU PROJET À LA CRÉATION DE VOTRE ENTREPRISE

QUOI ?

Cet ensemble de modules est la dernière étape avant la création de votre entreprise. Il a pour objectif de préparer le futur entrepreneur en lui fournissant toutes les informations pratiques et utiles pour son développement entrepreneurial. Ce dernier aura ainsi l'occasion d'effectuer une vue à 360° de son projet.

Ces modules s'adressent aux entrepreneurs ayant un projet concret. Ils se clôturent par un B2Coaches où chaque porteur de projet aura l'occasion de lister les prochaines étapes de son entreprise, de rencontrer des experts et des coaches. Cette étape lui permettra de se fixer des objectifs et des deadlines pour avancer efficacement dans la concrétisation de son entreprise et à terme, dans l'aboutissement de son projet.

POURQUOI ?

- Effectuer une vue à 360° de votre projet
- Développer votre projet en abordant les éléments majeurs pour construire votre entreprise
- Développer vos compétences d'entrepreneurs
- Construire un projet solide avec une portée sur le long terme
- Compléter votre potentiel entrepreneurial
- Passer à l'action en créant votre entreprise et en planifiant les futures étapes de vie de l'entreprise avec un coach individuel

QUAND ?

2ème semestre 2019

Dates : https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU

Namur - BEP

COÛT

150 € pour les porteurs de projet
280 € pour les entreprises

LINKUBE : ATELIERS POUR ÉTUDIANTS-ENTREPRENEURS

Atelier « nul n'est censé ignorer la loi »

QUOI ?

Atelier collectif portant sur une thématique juridique liée au lancement d'un business. Il sera accompagné d'une journée de consultation en présence d'un juriste afin de poser toutes les questions spécifiques au projet business en construction.

POURQUOI ?

- Lever le voile sur l'aspect juridique du business, notamment sur les conditions générales de vente
- Démystifier le côté juridique

QUAND ?

Jeudi 24/01/2019 pour l'atelier
Jeudi 31/01/2019 pour la journée de consultations (sur rdv)

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « Les bases de la compta »

QUOI ?

Atelier collectif « débutants » pour se plonger dans les notions comptables.

POURQUOI ?

- Montrer et démontrer que les chiffres sont accessibles à tous
- Démontrer l'importance de comprendre les chiffres de son business
- Expliquer les moments cruciaux d'un business et ne pas se faire surprendre par des échéances (TVA, ONSS...)

QUAND ?
Jeudi 07/02/2019

LIEU
Namur - TRAKK

COÛT
Gratuit

Atelier « Un monde de possibles : banques et autres sources de financement »

QUOI ?
- Atelier collectif pour présenter le champ des possibles en matière de sources de financement
- Public : étudiants « avancés » mais ouvert à tous

POURQUOI ?
- Comprendre les possibilités de financement qui s'offrent à des porteurs de projet
- Jauger ce qui est possible pour votre business et ce qui est le plus intéressant pour votre propre projet d'entreprise

QUAND ?
Jeudi 14/02/2019

LIEU
Namur - TRAKK

COÛT
Gratuit

1 journée de consultations avec un expert-comptable pour poser des questions propres au business en construction

QUOI ?
- En complément d'au moins un des deux ateliers « finances », un rendez-vous est proposé aux étudiants avec l'expert-comptable formateur
- Les rendez-vous auront une durée de 45 minutes

POURQUOI ?

- Affiner certaines questions propres au projet, bénéficier d'une approche personnelle comptable, fiscale ou autre de son projet
- Eclaircir un point de la matière

QUAND ?

Jeudi 21/02/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « cap ou pas cap d'être entrepreneur ? »

QUOI ?

- Atelier collectif mettant l'accent sur l'importance de se connaître, d'apprivoiser ses compétences et ses faiblesses et de créer un réseau fiable et efficient
- Échanger et débriefer individuellement

POURQUOI ?

- Apprendre à se comprendre et à travailler avec ses partenaires
- Prendre le temps de créer des bases solides pour son business
- Prendre conscience que le premier pilier d'un business, c'est le porteur du projet

QUAND ?

Atelier collectif : vendredi 15/03/2019
Journée de debriefing (sur rdv) : mercredi 20/03/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « Personal branding : Facebook, Linkedin, Instagram… choix multiples, mais quels réseaux sociaux pour mon business à moi ? »

QUOI ?

Atelier collectif, pratique et concret dédié aux canaux de communication essentiels pour faire décoller son business. Comment utiliser son image dans le cadre du développement entrepreneurial ?

POURQUOI ?

Les réseaux sociaux sont des canaux de communication dont il est difficile de se passer actuellement… Comment apprivoiser Facebook, Linkedin, Instagram, etc. ?

QUAND ?

Vendredi 10/05/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « pitch et prise de parole en public : mais oui, ça va le faire ! » - improsession

QUOI ?

Atelier collectif pour lâcher prise, oser se mettre en scène et présenter son business.

POURQUOI ?

Prendre la parole en public n'est pas forcément chose aisée. Vous découvrirez quelques trucs et astuces pour faire un pitch efficace et avoir une bonne posture en public.

QUAND ?

Jeudi 26/09/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « Ressources Humaines et Gestion d'équipe »

QUOI ?

Atelier collectif pour savoir comment engager un associé ou une nouvelle recrue.

POURQUOI ?

Améliorer votre processus de recrutement et vos ressources humaines, facteurs essentiels à la réussite de votre business.

QUAND ?

Jeudi 24/10/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « Marketing, prospection, commercialisation : comment faire ? »

QUOI ?

Atelier collectif d'une journée de familiarisation aux notions de marketing, de prospection et de commercialisation. Identification des outils de développement de son projet business.

POURQUOI ?

Obtenir des outils efficaces et lever les craintes liées aux aspects commerciaux qu'on ne maîtrise pas nécessairement.

QUAND ?

Jeudi 07/11/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

Atelier « Challenger mon idée » Spécial Etudiants

QUOI ?

Un ou deux ateliers collectifs dédiés au MVP (Proposition de valeur), au BMC (Business Model Canvas), à la technique de validation des hypothèses, etc.

POURQUOI ?

Préparer les étudiants candidats au comité de sélection LinKube

QUAND ?

3 fois par an

LIEU

Namur - BEP ou TRAKK

COÛT

Gratuit

En fonction des collaborations, discussions en cours, d'autres ateliers ponctuels pourront voir le jour :

- Plan financier pour les nuls
- Conseils en image

RÉSEAUTER, C'EST UNE OPPORTUNITÉ DE FAIRE DES AFFAIRES

—

INAUGURATION DU TRAKK

QUOI ?

Inauguration du nouveau bâtiment du TRAKK (hub créatif namurois) en présence de ses membres fondateurs, des pouvoirs subsidiants et de l'écosystème du hub créatif.

POURQUOI ?

- Découvrir le lieu du nouveau TRAKK
- Visiter les différents espaces qui composent le TRAKK : bureaux pour entreprises, open space, coworking, Fab Lab, salles de réunion, amphithéâtre, chill out, terrasse, jardin au bord de l'eau, etc.
- Profiter de la présence de nombreux intervenants économiques, politiques, porteurs de projet, entreprises, administrations, partenaires du TRAKK pour réseauter et élargir ses relations d'affaires
- Profiter de l'inauguration pour visiter les lieux et s'informer sur les tarifs avant location ou abonnement, ou pour s'informer sur les services offerts en matière de Fab Lab ou d'accompagnement de projets

QUAND ?

Automne 2019
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

RÉSEAUTAGE VIA SHAPR

QUOI ?

Soirée de réseautage en vue de célébrer le premier anniversaire de la communauté d'entrepreneurs namurois sur l'application Shapr.

POURQUOI ?

- Profiter des contacts établis via l'application pour rencontrer les gens « en vrai »
- Passer du réseautage virtuel au réseautage réel

QUAND ?

https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

LIEU

https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives

COÛT

Gratuit

CLUBS

QUOI ?

Le BEP organise une réunion par an avec les entreprises des parcs d'activité économique - et le soutien des clubs - afin de les informer des aménagements à venir (travaux de voirie, signalétique, extension) et des programmes d'actions en matière d'animation collective et d'accompagnement individuel.

Les entreprises ont l'opportunité de faire remonter leurs questions, besoins, attentes, suggestions quant au parc sur lequel elles travaillent.

POURQUOI ?

- Se tenir informé des évolutions sur son parc d'activité en matière de travaux, signalétique, extension, animation économique, etc.
- Échanger sur ses attentes et besoins quant à l'amélioration continue du parc d'activité

QUAND ?

Les ateliers ont toujours lieu de 10 à 12h (sous réserve de changement, voir calendrier en ligne)

- Atelier sur le parc de Walcourt-Chastrès avec le soutien du CeWal le vendredi 22/02/2019
- Atelier sur le parc de Sorinnes le mercredi 20/03/2019
- Atelier sur le parc de Biron, Achêne, Lienne avec le soutien du Club de Ciney le vendredi 26/04/2019
- Atelier sur le parc de Mariembourg, avec le soutien du GECO le vendredi 24/05/2019
- Atelier sur le parc scientifique de Créalys®, les parcs Ecolys et de Floreffe avec le soutien d'Idealys le vendredi 14/06/2019

- Atelier sur le parc de Naninne avec le soutien du GrepaN4 le vendredi 21/06/2019
- Atelier sur le parc de Sambreville avec le soutien du CeSam le vendredi 20/09/2019
- Atelier sur les parcs de Fernelmont, Mécalys, La Houssaie avec le soutien du CEFER et de Promandenne le vendredi 25/10/2019
- Atelier sur le parc de Gembloux-Sauvenière avec le soutien du GEG le vendredi 22/11/2019
- Atelier sur le parc de Rochefort avec le soutien du GeRoch le vendredi 29/11/2019

LIEU

Au sein de chaque parc d'activité économique visé

COÛT

Gratuit sur inscription préalable

INTERCLUBS

QUOI ?

Manifestation qui permet à l'ensemble des clubs présents en territoire namurois de se rencontrer et d'échanger sur la thématique du réseautage

Cet interclubs se décline en 3 moments clés :

- Transfert d'informations et/ou de savoir-faire au travers d'une animation ludique
- Mise en pratique au sein de la soirée
- Networking et extension de son réseau au travers des autres clubs ; échange d'expériences et d'informations entre les présidents et membres animateurs du club

POURQUOI ?

Étendre son réseautage au-delà des frontières de son club d'entreprises, partager et échanger avec les membres d'autres clubs afin d'enrichir son expérience et son réseau de relations professionnelles.

QUAND ?

Vendredi 13/12/2019 (14h-20h)

LIEU

Namur - BEP

COÛT

Gratuit sur inscription préalable

SILVER DAY

QUOI ?

Événement d'information, de rencontre et d'échange destiné à toutes les entreprises et acteurs de la Silver Economie.

POURQUOI ?

- S'informer sur les évolutions et perspectives développées par la Silver Economie à Namur
- S'inspirer de ce qui est mis en place efficacement et qui pourrait être reproductible auprès des entreprises namuroises
- Faire évoluer ses produits à destination du public des aînés et des opérateurs/services qui mettent des produits à leur disposition
- Faire connaissance avec les dernières tendances et évolutions du secteur, des produits et services développés par les entreprises namuroises
- Échanger entre acteurs de la Silver Economie

QUAND ?

Mardi 24/09/2019

LIEU

À déterminer
https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives/

COÛT

Gratuit

NETWORKING SPÉCIAL ÉTUDIANTS ENTREPRENEURS

VIN CHAUD, BIÈRES FRAICHES

QUOI ?

Moment de rencontres avec l'ensemble de la communauté LinKube : étudiants-entrepreneurs, parrains, marraines, professeurs, entrepreneurs en résidence, coaches, experts, etc.

POURQUOI ?

Favoriser les rencontres et d'éventuelles collaborations, engranger des discussions passionnées, faire évoluer les projets des LinKubés et LinKube.

QUAND ?

Jeudi 12/12/2019

LIEU

Namur - TRAKK

COÛT

Gratuit

TEAM BUILDING

QUOI ?

Deux journées de mise au vert avec, au programme, un moment de réflexion sur une thématique liée à l'entrepreneuriat et un moment ludique de dépassement de soi et d'interactions entre LinKubés.

POURQUOI ?

Créer du lien et souder la communauté des LinKubés

QUAND ?

Lundi 08/04/2019 et mardi 09/04/2019

LIEU

En province de Namur (lieu à déterminer)
https://www.facebook.com/linkubenamur/

COÛT

Gratuit

CLÔTURE LINKUBE ANNÉE 2018-2019

QUOI ?

Journée de mise au vert avec, au programme, un moment de réflexion sur le dispositif Incubateur Étudiants LinKube afin de le faire grandir tous ensemble et co-construire son programme d'animation.

POURQUOI ?

Créer un programme le plus en adéquation possible avec les besoins de la communauté des LinKubés.

QUAND ?

Jeudi 27/06/2019

LIEU

En province de Namur
https://www.facebook.com/linkubenamur/

COÛT

Gratuit

RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

L'UN OU L'AUTRE ÉVÉNEMENT A RETENU VOTRE ATTENTION, VOUS SOUHAITEZ Y PARTICIPER ?

Des actions complémentaires s'organisent en cours d'année, vous souhaitez être tenu au courant ?

Un seul lieu pour tout connaître et s'inscrire :

- **https://www.bep-entreprises.be/actions-collectives**

Vous avez une question ?
Corinne Deom – 081/71 71 24 – cde@bep.be

Vous êtes intéressé par un atelier organisable dès que 5 participants sont réunis, prenez contact, nous nous ferons un plaisir de l'organiser rien que pour vous :
Corinne Deom – 081/71 71 24 ou cde@bep.be

Avenue Sergent Vrithoff, 2
B-5000 Namur
Tél. : +32 (0)81/ 71.71.71
Fax. : +32 (0)81/ 71.71.00
info@bep.be
www.bep.be

Twitter.com/BepNamur
www.facebook.com/BEPNamur
www.Instagram.com/bepnamur
www.youtube.com/user/SophieBEP
www.linkedin.com/company/bep-namur